

Stejná šance na vzdělávání

OBSAHOVÁ NÁPLŇ KURZŮ

PODZIM 2010

Profesní kurzy

Prezentační dovednosti

Máte strach, že budete muset prezentovat cokoliv před skupinou lidí? Může se jednat a prezentaci vlastních schopností a zkušeností při přijímacím pohovoru do nového zaměstnání, prezentování vlastních nápadů na poradě, představení výsledků své práce před zástupci vedení firmy nebo zaškolování nových kolegů. Během tréninku prezentačních dovedností odhalíte své slabé a silné stránky v této oblasti a školení Vás připraví na to, abyste svou další prezentaci zvládli sebevědomě a profesionálně.

Osobnostní typologie

Možná si kladete otázku, proč si s některými lidmi tak dobře rozumíte a s jinými nemůžete najít společnou řeč. Důvodem je fakt, že každý člověk je jedinečný, má svůj vlastní styl komunikace, očekávání a potřeby. Abychom pochopili druhé, musíme především porozumět sami sobě. V tomto kurzu proniknete do podstaty Jungovy osobnostní typologie, odhalíte vlastní silné a slabé stránky, naučíte se chápat charakteristiky různých typů lidí, rozpoznávat je a přizpůsobovat vlastní komunikaci a chování těmto typům. Dostanete návod, jak zlepšovat mezilidské vztahy a tím i kvalitu vlastního života.

Asertivita

Chtěli byste dosahovat svých cílů a naučit se vyjadřovat své pocity, přání a názory upřímně tak, abyste druhé nezraňovali? Chcete se už konečně zbavit pocitu, že ztrácíte sebeúctu a sebevědomí? Ptáte se, proč jste se svým okolím v neustálém konfliktu? Nedokážete si udržet kvalitní dlouhodobé vztahy? Pokud si kladete některou z těchto otázek, začněte si osvojit pravidla asertivity! Tento kurz Vám podá návod, jak začít.

Prodejní dovednosti

Možná právě uvažujete, jakou profesí se v budoucnu budete zabývat, abyste získali finanční a do jisté míry časovou nezávislost. Stránky pracovních příležitostí jsou plné nabídek obchodních zástupců, ale vy máte strach, že tuto profesi nezvládnete. Myslíte si, že prodejce je ten, kdo druhým něco „vnucuje“? Tento kurz Vám odhalí, jak pracují úspěšní prodejci a věřte, že pokud budete obchodovat na základě osvědčených postupů, stanete se úspěšnými i Vy. Prodej se pro Vás stane zábavou.

Příprava na přijímací pohovor

Jak se krok za krokem perfektně připravit na přijímací pohovor? Jak vyzdvihnout své přednosti a potlačit nedostatky? Jak zapůsobit na první dojem? Jak se chovat a jak komunikovat v průběhu přijímacího pohovoru? Jak chytře odpovídat na obtížné otázky? Jaké jsou nejčastější otázky kladené při přijímacím pohovoru? Jak překonat strach před přijímacím pohovorem? Na tyto a řadu dalších otázek najdete odpovědi právě v tomto kurzu, který je určený všem, kteří hledají zaměstnání.

